

先进个人



韩婷婷 (南京)
(连锁门店事业部中山北路店)



韩雷萍 (南阳)
(连锁门店事业部O2O售卖车)



王欠妹
(连锁门店事业部湖北永旺店)



高秋燕
(连锁门店事业部郑州玉凤路店)



任晋芳
(连锁门店事业部北京五棵松店)



董琪
(连锁门店事业部郑州21世纪店)



冯鹏飞
(连锁门店事业部浙江区)



刘飞
(商超事业部武汉分部)



吕传友
(商超事业部北京分部)



李宾宾
(电商事业部运营部)



李艳雷
(电商事业部京东店)



高盼盼
(云商项目组培训部)



王卫平
(生产中心枣干部)



刘东杰
(生产中心即食枣一部)



张霞
(生产中心新郑红二部)



贾金勇
(生产中心冷库)



敬留洋
(生产中心动力部)



杨慧霞
(生产中心枣片一部)



王向阳
(生产中心枣片二部)



王晓晖
(采购中心原料管理部)



李旭
(采购中心原料管理部)



曹晓萍
(品牌管理中心产品管理部)



戈国庆
(财务中心华南区财务经理)



李金莉
(财务中心核算部)



王新慧
(融资审计部)



赵展
(行政中心办公室)



周艳华
(行政中心公关媒体部)



李少华
(基建中心工程部)



朱贝贝
(企管部)



韩优纯
(人力资源部)

枣传人 人间总是情 真心真意好想你



好想你枣 好吃又健康
健康零食 好想你枣

好想你

2016年3月20日 第2期 总第101期

好想你年度战略会暨颁奖盛典成功举行



2月19-21日,好想你枣业股份有限公司2015年度总结暨2016年度战略规划会在同心饭店2号会议室成功召开。公司董事长石聚彬携公司全体中高层领导及各渠道、体系的经理级以上员工,共同回顾2015年的得失、分享成功硕果和经验,并对2016年的工作规划进行梳理和战略指导。

在为期两天的会议上,司胤衡、张艳菊、董璐、邵斌、赵玉辉等主要负责人及各体系相关负责人、大区总监等,通过翔实的数据、辩证的分析清晰的思路,就本职工作开展情况和年度规划展开汇报,并听取以董事长为代表高层领导的点评及工作伙伴的意见。

围绕以“建设中国红枣领导品牌”的“一个

中心”和“打造红枣全产业链”的“一条主线”。2016年,公司在坚持主线不变的同时,将全面开展运营系统改革,进行体制结构调整,打造智慧经营系统。在组织架构调整上,好想你将构建经营运营系统和经营服务系统两大系统。其中,经营运营体系将囊括工厂模式、互联网模式、渠道模式三大模块,强化由供应链到营销、销售间的工作衔接,借助大数据时代的互联网思维,实现工作无缝对接和全网营销。而运营服务体系则以“设计、执行、监督考核”的三层管理方式,形成公司经营服务的职能体系。

总结预见未来,思路决定出路,碰撞结出智慧。2016年是好想你优化经营模式,进行全网融合的一年,也是好想你深化管理体制变革,实现突破发展的一年。在全新的挑战 and 摸索过程中,董事长也一再强调,所有好想你人要坚持“文化是魂、渠道是行、产品是载体”,在改革大潮中,创新思维、清晰定位,以本分做人,凭本事做事,用激情和奋斗助推好想你更上一层楼!

好想你工会及沧州子公司开展困难职工慰问活动

春节前夕,好想你工会主席贾文进一步走进困难职工家庭开展新春送温暖活动。与此同时,沧州好想你枣业有限公司也购买了大米、面粉、食用油等过节物品,到沧州崔尔庄镇及大褚村开展新春慰问活动。

打造家文化,营造家氛围,是好想你倡导的企业理念之一。在为员工创造良好的工作环境的同时,好想你每年都要开展诸如“迎新春送温暖”之类的爱心活动,对困难职工家庭进行帮扶、慰问。

“我们每天都在说‘好想你是我家,发展靠你我他’,好想你的发展靠每个职工的共同努力,开展新春帮扶之类的活动,就是要切实为职工解难事、渡难关,让大家卸去一切包袱,把工作做得更好。”贾文进讲道。沧州子公司总经理张发彦也表示:“扶贫济困是中华民族的传统美德,关爱社会和他人更是企业应尽的义务,能够在新春时把温暖送到大家的心坎上,也是好想你对大家的一片心意。”

好想你邀名家义送春联 和市民共贺新春

1月31日上午,好想你品牌体验馆二楼人声鼎沸、春意浓浓。包括河南省原作协主席、书法家张宇,著名书法家曹向春、盛大林在内的17位书法家,受邀为广大市民现场泼墨写春联。

早上7点,“好想你”品牌体验馆刚刚开门,就迎来了仰慕书法家名气而来的众多市民。整个上午,书法艺术家们基本没停歇,一副接一副地撰写春联。有不少人还自觉地在自己喜欢的书法家桌前排起了长队。短短三个多小时,不同内容、不同风格的书法春联作品把现场装点成“春联的海洋”。“家家和美真吉祥,事事如意好想你”、“早已是玉宇澄清,好想你一枝独秀”,一副副精美的春联散发着浓浓年味和美好祝福,为即将到来的春节平添许多喜庆气氛。

“看到来参加活动的脸上露出的笑容,还有对文化的尊重、得到墨宝的满足,作为活动的举办方我们也为之感动。”好想你枣业董事长秘书郭永昌说,“这些年来,好想想在社会担当、尽义务方面做得挺好。春节也是弘扬中国传统文化的好日子,对企业来说,要想真正弘扬好传统文化,要找精髓,更要贯彻到行动中。这样的活动好想你不仅要办,而且要办得更好!”



好想你上榜“河南品牌100强”

近日,由亚洲品牌协会联合商务部国际商报社、国家发改委中国经济导刊杂志社、经济日报中国经济信息杂志社、东方今报社等有关机构共同主办的“2015河南品牌100强排行榜发布会”隆重召开。好想你枣业以其清晰的战略布局、强大的经济带动效应、良好的品牌形象和口碑,及潜在的发展前景等入围榜单,成为“河南品牌100强”。

智慧“枣”分享

刘邦布衣出身,却称霸天下;朱元璋乞丐出身,却成就一番伟业;拿破仑其貌不扬,居然横扫欧洲;毛主席农村布衣,统一中国、折服世界!所以,过去的你无论怎样都不重要,今天的你过的怎样也不重要,你的内心究竟想成为什么样的人最重要!选择大于努力,格局决定布局!穷人表面缺资金,本质缺野心!当你有一个宏伟的梦想,就会吸引无数有梦想的人来帮你实现你的梦想——献给拥有美好梦想的人!

好想你“壕”举奖励先进 年度颁奖盛典星光闪耀

凝心聚力，枣赢未来。在过去的一年里，兢兢业业的好想你人用辛勤和汗水铸就了2015年的果实，更用奋斗不止的信念写下2015年的感动。在年初的颁奖盛典上，他们从幕后走到台前，接受全体好想你人的敬意和掌声——

壕奖盛典



他们分别是实业公司张敬伟、沧州子公司张发彦和老冷库石运民，凭借优秀的经营能力分别赢得了3-27万不等的奖金！



她是安徽六安加盟商张克群（他人代领，照片非本人），短期内开设10家好想你店，赢得了年度开发大奖和价值2万元的团队旅游支票！



他们是郑州东区加盟商团队，在全国数百家加盟商中勇往直前，用1186万元的销售业绩笑傲加盟商团队，赢得了年终销售大奖和O2O移动专卖车1辆及5万元现金支票。



她是新乡长垣加盟商张利娟，永跟公司战略走在加盟商前列，并在最佳业绩和增长奖中综合排名第一，最终获得了年度至尊合作伙伴大奖，赢得现金奖励20万元！

劳动模范



刘芳 (连锁门店事业部新业务推广中心)



毛亚亚 (连锁门店事业部好想你生活家)



王倩 (连锁门店事业部郑州郑汴路店)



孟丽敏 (电商事业部运营部)



王宇 (订单客服部)



赵树新 (生产中心品保部)



张鹏 (生产中心健康三部)



唐国亭 (采购中心储运部)



曾猛 (人力资源部)

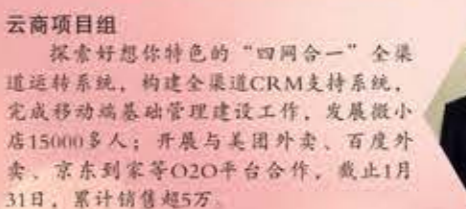


高俊峰 (沧州子公司)

先进集体



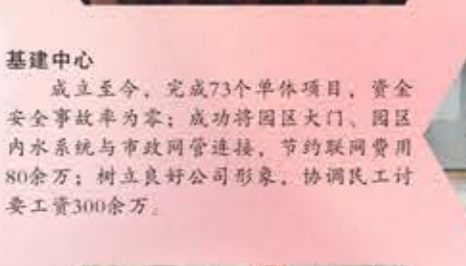
电商事业部 全年实现销售同比增长59.53%，其中京东平台同比增长率高达373%；跨界营销策划，打造“520好想你表白日”，一举成为业界历史第一营销案例，销售成功突破1000万元。



云商项目组 探索好想你特色的“四网合一”全渠道运营系统，构建全渠道CRM支持系统，完成移动端基础管理建设工作，发展微店15000多人；开展与美团外卖、百度外卖、京东到家等O2O平台合作，截止1月31日，累计销售超5万。



生产中心零片二部 分工明确，人人以控制差错为切入点，全年生产零投诉；加班加点完成旺季包装零片生产13646件，订单率达100%；在新品新设备操作不稳定期间，生产红枣零片3400件。



基建中心 成立至今，完成73个单体项目，资金安全事故率为零；成功将园区大门、园区内水系统与市政管网连接，节约联网费用80余万；树立良好企业形象，协调民工讨要工资300余万。



行政中心信息部 主导实施公司信息化建设，该方案、做修订、建模型、录数据，一点一滴，脚踏实地，为公司信息化建设打下了坚实基础，成功打造“好想你信息化实施年”。



行政中心信息部 主导实施公司信息化建设，该方案、做修订、建模型、录数据，一点一滴，脚踏实地，为公司信息化建设打下了坚实基础，成功打造“好想你信息化实施年”。



财务中心投资管理一部 一切从零开始，从起步开始，从她热爱的好想你开始。别人离开的时候，她留下来；别人收获的时候，她还在耕作。她凭着对事业的忠诚，一心为公司省费用，做到资金使用零差错。

感动人物



连锁门店事业部 郑州黄河路部门站店 程子钊 心中有梦，贵在践行；工作中，她用蓬勃的朝气谱写华章，稳居全国创业天使门店前30名，年度门店综合排名第四；服务上，她精益求精，使顾客如沐春风，虽然艰辛填满四千多个日子，可她的笑容依然灿烂如花。



连锁门店事业部 郑州机场店 张艳杰 以心为家，以团队为荣，自家事再大犹小，公司事再小却大，谋公司之所需，想顾客之所想，怀孕期间坚持工作，待产当天仍联系业务4000多元，以身作则，只为好想你。



生产中心 黄娟 虽千万人，吾往矣！她是一个女生生产部长，既然身在其职，就要做好每一件事。她的部门不仅做到成本下降，产值提升，并且全年无退货、无工伤，部门质量评比居第一。



生产中心生产后勤部 孙海泉 扎扎实实工作，实实在在做人，投入每一项工作，点燃每一份激情；重视每一个细节，坚守每一个日夜，他用平凡的身影和不变的信念为好想你奉献力量。



连锁门店事业部 辽宁铁西路店 王炳杰 无论在种种困难和挫折中，还是在种种质疑和非议里，他都一如既往，用恒心和努力摸索着1+3新模式，用智慧和魄力创下移动售卖的硕果，用191.8万元的业绩写好想你移动售卖传奇。



电商事业部 李元才 他以不计名利的姿态在设计的世界里探求真谛，以严谨和勤奋的职业态度为好想你做着贡献，更以平真的态度诠释着属于70后的独特本质，个人开发的礼盒单品和淘米系列产品累计销售超两千万。



采购中心 李世平 忠诚好想你，无分毫掺假，视事业如生命，未敢忘责任如天大；多年如一日，坚守职业道德，新婚刚过就奔赴采购一线，红枣如心，德高无价。



商超事业部贵州省区 曹艳杰 远离家乡，用脚步丈量市场，坚守让他站成了块礁石；任凭风吹雨打，他知道肩膀上的责任比天大，跌居商超业务前20%。他的心中有一片海，在那里，好想你的旗帜从不会落下！



互联网市场部 马俊博 作为策划人员，他用对工作的执着追求精神，演绎了精彩的画卷，在媒体展现出好想你品牌的形象与能量，为大家打开了一扇了解红枣和好想你文化的天窗，传递着一种人间温情、天地大爱。